

## Use Case

### Software Company – ERP

- ▶ **Der Kunde**

Das Softwareunternehmen für Unternehmensapplikationen im internationalen Umfeld mit Ländergesellschaften in D A CH und USA bietet seit über 25 Jahren erfolgreiche Projektarbeit im gehobenen Mittelstand, in global tätigen Großunternehmen sowie für stark expandierende Unternehmen unterschiedlichster Branchen.
- ▶ **Die Herausforderung**

Das Altsystem konnte die wachsenden Anforderungen einer modernen Finance-Lösung nicht erfüllen und sollte durch ein modernes ERP-Tool ersetzt werden, das die bestehenden Strukturen berücksichtigt, landesspezifische Regularien abbildet und Erweiterungen für integrierte Unternehmensprozesse ermöglicht.
- ▶ **Die Lösung**

Mit Oracle NetSuite fand das Unternehmen eine Lösung, die eine schrittweise Implementierung zusammen mit einer Prozessoptimierung ermöglicht und dabei die unternehmens- und landesspezifischen Vorgaben einfach und schnell integriert. Die Erweiterung der Oracle Planning & Budgeting Cloud sowie die Erstellung individueller Berichte wurden mit geringem Aufwand implementiert. Die Anbindung der Oracle Sales Cloud ermöglicht die Digitalisierung des Backoffice und des Frontoffice sowie der Projektmanagement-Tätigkeiten, wodurch eine bessere Übersicht und ein direkter Datenfluss zwischen den eingesetzten Lösungen für mehr Transparenz innerhalb des Unternehmens sorgt.

#### Eingesetzte Produkte

NetSuite SRP Mid-Market

Oracle Sales Cloud

Oracle ePBCS